

Basisinformationsblatt

Zweck

Dieses Informationsblatt stellt Ihnen wesentliche Informationen über dieses Anlageprodukt zur Verfügung. Es handelt sich nicht um Werbematerial. Diese Informationen sind gesetzlich vorgeschrieben, um Ihnen dabei zu helfen, die Art, das Risiko, die Kosten sowie die möglichen Gewinne und Verluste dieses Produkts zu verstehen, und Ihnen dabei zu helfen, es mit anderen Produkten zu vergleichen.

Produkt:

VPV Power+VL (Tarif PVL)

Hersteller: VPV Lebensversicherungs-AG
Mittlerer Pfad 19
70499 Stuttgart
www.vpv.de

Zuständige Aufsichtsbehörde:
Bundesanstalt für
Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin)
www.bafin.de

Weitere Informationen erhalten Sie telefonisch unter 0711/13 91 60 00

Stand Basisinformationsblatt: 01.01.2018

Sie sind im Begriff, ein Produkt zu erwerben, das nicht einfach ist und schwer zu verstehen sein kann.

Um welche Art von Produkt handelt es sich?

Art Das Versicherungsanlageprodukt VPV Power+VL ist eine fondsgebundene vermögensbildende Lebensversicherung mit Garantieleistung.

Ziele Die Kapitalanlage erfolgt teilweise im Sicherungsvermögen der VPV. Das Sicherungsvermögen der VPV dient zur Sicherung und Finanzierung der Ansprüche aller Versicherungsnehmer. Es besteht im Wesentlichen aus in- und ausländischen festverzinslichen Wertpapieren, Immobilien, Schuldscheindarlehen und Hypotheken. Die Kapitalanlage erfolgt außerdem teilweise in den Fonds VPV Ertrag und VPV Chance. Diese Fonds können unter besonderer Berücksichtigung des jeweiligen Wertsicherungsniveaus und der Wahrung von Renditechancen in Investmentfonds, in festverzinsliche Wertpapiere, Derivate und in Geldmarktinstrumente investieren. Insgesamt wird die Kapitalanlage monatlich nach einem methodischen Rechenverfahren zwischen den Fonds und dem Sicherungsvermögen so aufgeteilt, dass die Garantieleistungen sichergestellt sind und gleichzeitig durch möglichst hohe Investitionen in die Fonds Renditechancen genutzt werden können. Die Rendite Ihres Versicherungsanlageprodukts ist abhängig von der Höhe der Überschussbeteiligung und der Wertentwicklung der Fonds.

Kleinanleger-Zielgruppe Das Produkt eignet sich für Kunden, die über einen längerfristigen Zeitraum Vermögen zur Alters- und Hinterbliebenenvorsorge aufbauen und zum Ablauftermin eine einmalige Kapitalzahlung erhalten möchten. Der Kunde möchte ein Produkt, das für die Anlage von vermögenswirksamen Leistungen geeignet ist. Gewisse Schwankungen im Vertragsverlauf, die auch durch die Nutzung von Fonds entstehen können, nimmt der Kunde in Kauf. Zum Ablauftermin sind zwischen 50 % (erster Beitrag) und 100 % (letzter Beitrag) der Beiträge garantiert. Der Kunde setzt also zum Ablauftermin auf Garantien, nimmt aber ein gewisses Verlustrisiko in Kauf. Für das Verständnis der Leistungen sind keine Kenntnisse über Finanzmärkte und keine Erfahrungen mit Versicherungsanlageprodukten und/oder verpackten Anlageprodukten erforderlich.

Versicherungsleistungen und Kosten Die Versicherungsleistung besteht in einer Zahlung der Erlebensfall- oder Todesfalleistung. Erlebt die versicherte Person den vereinbarten Ablauftermin, wird das Vertragsguthaben ausgezahlt, mindestens jedoch die vereinbarte garantierte Erlebensfalleistung (Garantiekapital). Dieses Garantiekapital ergibt sich aus der Summe der Beiträge, wobei jeder Beitrag mit einem bestimmten Prozentsatz garantiert ist. Dieser Prozentsatz erhöht sich während der Beitragszahlungsdauer jährlich gleichmäßig von 50 % (Beiträge im ersten Jahr) auf 100 % (Beiträge im letzten Jahr). Bei Tod der versicherten Person während der Laufzeit wird das Vertragsguthaben ausgezahlt, mindestens jedoch die Mindesttodesfalleistung. Die Mindesttodesfalleistung ist die halbe Summe der während der Laufzeit zu zahlenden Beiträge. Der Wert dieser Leistungen ist im Abschnitt „Welche Risiken bestehen und was könnte ich im Gegenzug dafür bekommen?“ dargestellt. Für die Berechnungen in diesem Basisinformationsblatt gehen wir von einer 47 Jahre alten versicherten Person, Versicherungsbeginn 01.01.2018 und 20 jährlichen Anlagen von je 1.000 EUR aus. In diesem Modellfall ergibt sich eine durchschnittliche jährliche Versicherungsprämie von 10,45 EUR für den Versicherungsschutz. Die durchschnittliche jährliche Versicherungsprämie beträgt 1,05 % der gesamten jährlichen Anlage. Damit fließen durchschnittlich jährlich 989,55 EUR in die Kapitalanlage. Die Auswirkung des Kostenanteils der Versicherungsprämie auf die Anlagerendite zum Ende der empfohlenen Haltedauer ist durchschnittlich jährlich 0,03 %. Es ergibt sich zusätzlich eine Auswirkung des Prämienteils, der dem Wert der Versicherungsleistungen entspricht, auf die Anlagerendite zum Ende der empfohlenen Haltedauer. Diese beträgt durchschnittlich jährlich 0,05 %.

Laufzeit Die empfohlene Haltedauer für dieses Produkt entspricht dem Zeitraum bis zum vereinbarten Ablauftermin (in diesem Musterfall bis Alter 67). Für die Berechnungen in diesem Musterfall beträgt die empfohlene Haltedauer 20 Jahre.

Wir können den Vertrag unter bestimmten Voraussetzungen einseitig auflösen, wenn der Versicherungsnehmer bzw. die versicherte Person die vorvertragliche Anzeigepflicht verletzt hat (siehe § 6 der Allgemeinen Bedingungen für die Power+VL).

Welche Risiken bestehen und was könnte ich im Gegenzug dafür bekommen?

Risikoindikator



Der Gesamtrisikoindikator hilft Ihnen, das mit diesem Produkt verbundene Risiko im Vergleich zu anderen Produkten einzuschätzen. Er zeigt, wie hoch die Wahrscheinlichkeit ist, dass Sie bei diesem Produkt Geld verlieren, weil sich die Märkte in einer bestimmten Weise entwickeln oder wir nicht in der Lage sind, Sie auszubezahlen. Wir haben dieses Produkt auf einer Skala von 1 bis 7 in die Risikoklasse 3 eingestuft, wobei 3 einer mittelniedrigen Risikoklasse entspricht. Das Risiko potenzieller Verluste aus der künftigen Wertentwicklung wird als mittelniedrig eingestuft. Bei ungünstigen Marktbedingungen ist es äußerst unwahrscheinlich, dass unsere Fähigkeit beeinträchtigt wird, Sie auszuzahlen. Sie haben Anspruch darauf, mindestens 75 % Ihres Kapitals zurückzuerhalten. Darüber hinausgehende Beträge und zusätzliche Renditen sind von der künftigen Marktentwicklung abhängig und daher ungewiss. Dieser Schutz vor künftigen Marktentwicklungen gilt jedoch nicht, wenn Sie

- vor dem Ablauftermin einlösen.
- Ihre Zahlungen nicht fristgerecht leisten, aussetzen oder reduzieren.

Performance-Szenarien

Diese Tabelle zeigt, wie viel Sie in den nächsten 20 Jahren unter verschiedenen Szenarien zurückerhalten könnten, wenn Sie 1.000 EUR pro Jahr anlegen. Die dargestellten Szenarien zeigen, wie sich Ihre Anlage entwickeln könnte. Sie können sie mit den Szenarien für andere Produkte vergleichen.

Anlage 1.000 EUR jährlich		(Empfohlene Haltedauer)		
Versicherungsprämie 10,45 EUR (in Anlage enthalten)				
Szenarien:		1 Jahr	10 Jahre	20 Jahre
Erlebensfall-Szenarien				
Stressszenario	Was Sie nach Abzug der Kosten erhalten könnten	500 EUR	5.546 EUR	15.000 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	- 50,00 %	- 11,08 %	- 2,83 %
Pessimistisches Szenario	Was Sie nach Abzug der Kosten erhalten könnten	671 EUR	7.976 EUR	16.061 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	- 32,94 %	- 4,16 %	- 2,14 %
Mittleres Szenario	Was Sie nach Abzug der Kosten erhalten könnten	694 EUR	9.244 EUR	21.160 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	- 30,63 %	- 1,43 %	0,53 %
Optimistisches Szenario	Was Sie nach Abzug der Kosten erhalten könnten	742 EUR	12.618 EUR	39.350 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	- 25,79 %	4,19 %	6,08 %
Kumulierter Anlagebetrag		1.000 EUR	10.000 EUR	20.000 EUR
Todesfall-Szenario				
Versicherungsfall	Was Ihre Begünstigten nach Abzug der Kosten erhalten könnten	10.000 EUR	10.000 EUR	21.160 EUR
Kumulierte Versicherungsprämie		27,08 EUR	209,07 EUR	209,07 EUR

Die dargestellten Szenarien entsprechen einer Schätzung der künftigen Wertentwicklung aufgrund früherer Wertänderungen dieses Investments; sie sind kein exakter Indikator. Wie viel Sie tatsächlich erhalten, hängt davon ab, wie sich der Markt entwickelt und wie lange Sie das Produkt halten. Das Stressszenario zeigt, was Sie im Fall extremer Marktbedingungen zurückerhalten könnten und berücksichtigt nicht den Fall, dass wir womöglich nicht in der Lage sind, die Auszahlung vorzunehmen. In den angeführten Zahlen sind sämtliche Kosten des Produkts selbst enthalten sowie die

Kosten Ihres Beraters oder Ihrer Vertriebsstelle. Bei den angeführten Zahlen ist Ihre persönliche steuerliche Situation nicht berücksichtigt, die sich ebenfalls darauf auswirken kann, wie viel Sie zurückerhalten.

Was geschieht, wenn die VPV nicht in der Lage ist, die Auszahlung vorzunehmen?

Es besteht ein gesetzlicher Sicherungsfonds (§§ 221 ff. Versicherungsaufsichtsgesetz), der bei der Protektor Lebensversicherungs-AG eingerichtet ist. Die VPV Lebensversicherungs-AG gehört dem Sicherungsfonds an. Dieser schützt die Ansprüche aus der Versicherung der Versicherungsnehmer, der versicherten Personen, der Bezugsberechtigten und sonstiger aus dem Versicherungsvertrag begünstigter Personen. Die Aufsichtsbehörde kann die vertraglich garantierten Leistungen um maximal 5 % herabsetzen.

Welche Kosten entstehen?

Die Renditeminderung (Reduction in Yield – RIY) zeigt, wie sich die von Ihnen gezahlten Gesamtkosten auf die Anlagerendite, die Sie erhalten könnten, auswirken. In den Gesamtkosten sind einmalige, laufende und zusätzliche Kosten berücksichtigt.

Die hier ausgewiesenen Beträge entsprechen den kumulierten Kosten des Produkts bei drei verschiedenen Haltedauern. Sie beinhalten etwaige Vertragsstrafen bei vorzeitigem Ausstieg. Bei den angegebenen Zahlen wird davon ausgegangen, dass Sie 1 000 EUR pro Jahr anlegen. Die Zahlen sind Schätzungen und können in der Zukunft anders ausfallen.

Kosten im Zeitverlauf

Anlage 1.000 EUR jährlich Szenarien:	Wenn Sie nach 1 Jahr einlösen	Wenn Sie nach 10 Jahren einlösen	Wenn Sie nach 20 Jahren einlösen
Gesamtkosten	323 EUR	2.339 EUR	5.828 EUR
Auswirkung auf die Rendite (RIY) pro Jahr	32,52 %	4,72 %	2,93 %

Die Person, die Ihnen dieses Produkt verkauft oder Sie dazu berät, kann Ihnen weitere Kosten in Rechnung stellen. Sollte dies der Fall sein, informiert Sie die Person über diese Kosten und zeigt Ihnen, wie sich sämtliche Kosten im Zeitverlauf auf Ihre Anlage auswirken werden.

Zusammensetzung der Kosten

Aus der nachfolgenden Tabelle geht Folgendes hervor:

- wie sich die verschiedenen Arten von Kosten jedes Jahr auf die Anlagerendite auswirken, die Sie am Ende der empfohlenen Haltedauer erhalten könnten;
- was die verschiedenen Kostenkategorien beinhalten.

Diese Tabelle zeigt die Auswirkungen auf die Rendite pro Jahr			
Einmalige Kosten	Einstiegskosten	0,25 %	Auswirkung der im Preis bereits inbegriffenen Kosten. Die Kosten für den Vertrieb Ihres Produkts sind darin inbegriffen.
	Ausstiegskosten	0,00 %	Auswirkung der Kosten, die anfallen, wenn Sie bei Fälligkeit aus Ihrer Anlage aussteigen.
Laufende Kosten	Portfolio-Transaktionskosten	0,12 %	Auswirkung der Kosten, die dafür anfallen, dass wir für das Produkt zugrunde liegende Anlagen kaufen und verkaufen.
	Sonstige laufende Kosten	2,56 %	Auswirkung der Kosten, die wir Ihnen jährlich für die Anlageverwaltung abziehen, sowie der in Abschnitt II genannten Kosten.

Wie lange sollte ich die Anlage halten, und kann ich vorzeitig Geld entnehmen?

Empfohlene Haltedauer: 20 Jahre

Sie können Ihre Vertragserklärung innerhalb von 30 Tagen widerrufen, siehe auch Informationen nach §§ 1 und 2 VVG-InfoV. Näheres können Sie der Widerrufsbelehrung entnehmen, die Sie mit dem Versicherungsschein erhalten. Versicherungsanlageprodukte, die eine Altersversorgung vorsehen, sind hinsichtlich des Anlagehorizonts auf den Beginn der Altersversorgung ausgerichtet. Für eine 47-jährige Person ergibt sich beispielhaft eine empfohlene Haltedauer von 20 Jahren. Sie können Ihre Versicherung jederzeit zum Schluss der Versicherungsperiode kündigen. Sie erhalten dann den für diesen Zeitpunkt vorgesehenen Rückkaufswert nach Stornoabzug. Weitere Informationen hierzu finden Sie in § 15 der Allgemeinen Bedingungen für die Power+VL. Bei Kündigung vor dem vereinbarten Ablauftermin ergibt sich eine geringere Garantie als zum Ende der empfohlenen Haltedauer, sodass ein höheres Verlustrisiko besteht und der Risikoindikator höher sein kann. Darüber hinaus können höhere Ausstiegskosten anfallen. Diese sind im Abschnitt „Welche Kosten entstehen?“ bereits berücksichtigt.

Wie kann ich mich beschweren?

Falls Sie sich über das Produkt, den Vermittler oder das Versicherungsunternehmen beschweren möchten, können Sie unsere Hotline unter 0711/13 91 60 00 anrufen. Sie können die Beschwerde auch über unsere Internetseite www.vpv.de/basisinfo, per Brief (VPV Lebensversicherungs-AG, Mittlerer Pfad 19, 70499 Stuttgart) oder per E-Mail info@vpv.de bei uns einreichen.

Sonstige zweckdienliche Angaben

Sonstige zweckdienliche Angaben finden Sie in dem persönlichen Angebot, das wir gerne für Sie erstellen. Vor bzw. bei Abschluss des Vertrags erhalten Sie wichtige Informationen in den folgenden Unterlagen, auf die Sie einen gesetzlichen Anspruch haben: Versicherungsschein, Informationen nach VVG-InfoV, Allgemeine Verbraucherinformationen, Allgemeine Versicherungsbedingungen, Steuerinformationen. Weitere Informationen finden Sie auch auf unserer Website www.vpv.de/basisinfo.