

Basisinformationsblatt

Zweck

Dieses Informationsblatt stellt Ihnen wesentliche Informationen über dieses Anlageprodukt zur Verfügung. Es handelt sich nicht um Werbematerial. Diese Informationen sind gesetzlich vorgeschrieben, um Ihnen dabei zu helfen, die Art, das Risiko, die Kosten sowie die möglichen Gewinne und Verluste dieses Produkts zu verstehen, und Ihnen dabei zu helfen, es mit anderen Produkten zu vergleichen.

Produkt

VPV Plus-Rente (Tarif A8R)

VPV Lebensversicherungs-AG

VEREINIGTE POSTVERSICHERUNG VVaG

www.vpv.de/kontakt

Weitere Informationen erhalten Sie telefonisch unter 0711/13 91 60 00

Die Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) ist für die Aufsicht von der VPV Lebensversicherungs-AG in Bezug auf dieses Basisinformationsblatt zuständig

Die VPV Lebensversicherungs-AG ist in Deutschland zugelassen und wird von der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) reguliert

Stand Basisinformationsblatt: 01.01.2023

Um welche Art von Produkt handelt es sich?

Art

Das Versicherungsanlageprodukt VPV Plus-Rente ist eine aufgeschobene Rentenversicherung nach deutschem Recht.

Laufzeit

Die Laufzeit für dieses Produkt entspricht der Dauer der Aufschubzeit. Dieses Produkt kann für unterschiedliche Aufschubzeiten abgeschlossen werden. Die Berechnungen wurden für eine Aufschubzeit von beispielhaft 40 Jahren durchgeführt. Wir können den Vertrag unter bestimmten Voraussetzungen einseitig auflösen, wenn der Versicherungsnehmer bzw. die versicherte Person die vorvertragliche Anzeigepflicht verletzt hat (siehe § 6 der Allgemeinen Bedingungen für die Rentenversicherung).

Ziele

Die Kapitalanlage erfolgt vollständig durch das Versicherungsunternehmen; sie zielt auf die nachhaltige Finanzierung der Leistungen aller Verträge der Gesamtheit der Versicherungsnehmer. Zur Gewährleistung der langfristigen Vorsorge kommt neben der Rendite auch der Sicherheit unserer Kapitalanlagen eine hohe Bedeutung zu. Bei den Vermögenswerten handelt es sich im Wesentlichen um in- und ausländische festverzinsliche Wertpapiere, Immobilien, Schuldscheindarlehen und Hypotheken. Diese Kapitalanlagen berücksichtigen zudem ökologische und soziale Merkmale.

Die Leistungen der VPV Plus-Rente umfassen garantierte Leistungen und solche, deren Umfang sich durch die über die Garantieverzinsung hinausgehende Überschussbeteiligung ergibt. Die Überschussbeteiligung ist nicht garantiert, folgt aber gesetzlichen Normen.

Kleinanleger-Zielgruppe

Das Produkt eignet sich für Kunden, die über einen längerfristigen Zeitraum Vorsorgekapital für ihre Altersvorsorge aufbauen und zum Rentenbeginn eine lebenslange Rente oder eine einmalige Kapitalzahlung erhalten möchten sowie Wert auf die Berücksichtigung von nachhaltigen Aspekten in ihrem Versicherungsanlageprodukt legen. Gewisse Schwankungen im Vertragsverlauf nimmt der Kunde in Kauf. Die Leistungen zu Rentenbeginn können unter der Summe des gezahlten Anlagebetrags liegen, sodass ein Verlustrisiko bestehen kann. Für das Verständnis der Leistungen sind keine Kenntnisse über Finanzmärkte und keine Erfahrungen mit Versicherungsanlageprodukten und/oder verpackten Anlageprodukten erforderlich.

Versicherungsleistungen und -kosten

Die Versicherungsleistung besteht in einer lebenslangen garantierten Rente, zu der ggf. nicht garantierte Leistungen aus der Überschussbeteiligung hinzukommen. Es kann bedingungsgemäß zwischen einer flexiblen klassischen Rente und einer klassischen Rente mit Rentengarantiezeit gewählt werden. Statt der Rente kann zum Zeitpunkt des Rentenbeginns auch eine Auszahlung des Kapitals gewählt werden. Bei Tod der versicherten Person wird die jeweils vereinbarte Leistung gezahlt (siehe § 1 der Allgemeinen Bedingungen für die Rentenversicherung). Der Wert dieser Leistungen ist im Abschnitt „Welche Risiken bestehen und was könnte ich im Gegenzug dafür bekommen?“ dargestellt.

Für die Berechnungen in diesem Basisinformationsblatt gehen wir beispielhaft von einer 27 Jahre alten versicherten Person, Versicherungsbeginn 01.01.2023 und 40 jährlichen Anlagen von je 1.000 EUR aus. In diesem Modellfall ergibt sich eine durchschnittliche jährliche Versicherungsprämie von 2,13 EUR für den Versicherungsschutz. Die durchschnittliche jährliche Versicherungsprämie beträgt 0,21 % der gesamten jährlichen Anlage. Damit fließen durchschnittlich jährlich 997,87 EUR in die Kapitalanlage. Die Auswirkung der Versicherungsprämie auf die Anlagerendite zum Ende der empfohlenen Haltedauer ist durchschnittlich jährlich 0,01 %. Darin berücksichtigt ist die Auswirkung des Prämienanteils, der dem geschätzten Wert der Versicherungsleistungen entspricht.

Welche Risiken bestehen und was könnte ich im Gegenzug dafür bekommen?

Risikoindikator



Niedrigeres Risiko

Höheres Risiko



Der Risikoindikator beruht auf der Annahme, dass Sie das Produkt 40 Jahre lang halten. Wenn Sie die Anlage frühzeitig einlösen, kann das tatsächliche Risiko erheblich davon abweichen und Sie erhalten unter Umständen weniger zurück.

Der Gesamtrisikoindikator hilft Ihnen, das mit diesem Produkt verbundene Risiko im Vergleich zu anderen Produkten einzuschätzen. Er zeigt, wie hoch die Wahrscheinlichkeit ist, dass Sie bei diesem Produkt Geld verlieren, weil sich die Märkte in einer bestimmten Weise entwickeln oder wir nicht in der Lage sind, Sie auszubezahlen. Wir haben dieses Produkt auf einer

Skala von 1 bis 7 in die Risikoklasse 2 eingestuft, wobei 2 einer niedrigen Risikoklasse entspricht. Das Risiko potenzieller Verluste aus der künftigen Wertentwicklung wird als niedrig eingestuft. Bei ungünstigen Marktbedingungen ist es äußerst unwahrscheinlich, dass unsere Fähigkeit beeinträchtigt wird, Sie auszuzahlen. Sie haben Anspruch darauf, mindestens 87 % Ihres Kapitals zurückzuerhalten. Darüber hinausgehende Beträge und zusätzliche Renditen sind von der künftigen Marktentwicklung abhängig und daher ungewiss. Dieser Schutz vor künftigen Marktentwicklungen gilt jedoch nicht, wenn Sie

- vor dem vereinbarten Rentenbeginn einlösen oder den Rentenbeginn vorverlegen.
- Ihre Zahlungen nicht fristgerecht leisten.
- eine andere als die hier unterstellte Vertragskonstellation gewählt haben. In diesem Fall ergibt sich ggf. eine andere Garantiehöhe.

Performance-Szenarien

Was Sie bei diesem Produkt am Ende herausbekommen, hängt von der künftigen Marktentwicklung ab. Die künftige Marktentwicklung ist ungewiss und lässt sich nicht mit Bestimmtheit vorhersagen. Die dargestellten Szenarien beruhen auf Ergebnissen aus der Vergangenheit und bestimmten Annahmen. Die Märkte könnten sich künftig völlig anders entwickeln. Das Stressszenario zeigt, was Sie unter extremen Marktbedingungen zurückbekommen könnten.

Empfohlene Haltedauer:		bis zum Ende der Aufschubzeit, hier 40 Jahre		
Anlagebeispiel:		1.000 EUR pro Jahr		
Versicherungsprämie:		2,13 EUR pro Jahr (in Anlage enthalten)		
		Wenn Sie nach 1 Jahr einlösen	Wenn Sie nach 20 Jahren einlösen	Wenn Sie nach 40 Jahren einlösen
Szenarien für den Erlebensfall				
Minimum		613 EUR	16.546 EUR	35.025 EUR
	Die Rendite ist nur dann garantiert, wenn Sie Ihre Zahlungen fristgerecht leisten und der Vertrag bis zum angegebenen Zeitpunkt unverändert bestehen bleibt.			
Stressszenario	Was Sie nach Abzug der Kosten herausbekommen könnten	613 EUR	16.550 EUR	35.030 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	-38,7 %	-1,8 %	-0,7 %
Pessimistisches Szenario	Was Sie nach Abzug der Kosten herausbekommen könnten	613 EUR	17.240 EUR	39.820 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	-38,7 %	-1,4 %	0,0 %
Mittleres Szenario	Was Sie nach Abzug der Kosten herausbekommen könnten	613 EUR	19.230 EUR	55.790 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	-38,7 %	-0,4 %	1,6 %
Optimistisches Szenario	Was Sie nach Abzug der Kosten herausbekommen könnten	613 EUR	21.820 EUR	82.160 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	-38,7 %	0,8 %	3,2 %
Anlagebetrag im Zeitverlauf		1.000 EUR	20.000 EUR	40.000 EUR
Szenario für den Todesfall				
Todesfall	Was die Begünstigten nach Abzug der Kosten herausbekommen könnten	1.000 EUR	22.890 EUR	60.760 EUR
Versicherungsprämie im Zeitverlauf		0,17 EUR	14,62 EUR	85,27 EUR

In den angeführten Zahlen sind sämtliche Kosten des Produkts selbst enthalten sowie die Kosten Ihres Beraters oder Ihrer Vertriebsstelle. Unberücksichtigt ist auch Ihre persönliche steuerliche Situation, die sich ebenfalls auf den am Ende erzielten Betrag auswirken kann.

Was geschieht, wenn die VPV Lebensversicherungs-AG nicht in der Lage ist, die Auszahlung vorzunehmen?

Es besteht ein gesetzlicher Sicherungsfonds (§§ 221 ff. Versicherungsaufsichtsgesetz), der bei der Protektor Lebensversicherungs-AG eingerichtet ist. Die VPV Lebensversicherungs-AG gehört dem Sicherungsfonds an. Dieser schützt die Ansprüche aus der Versicherung der Versicherungsnehmer, der versicherten Personen, der Bezugsberechtigten und sonstiger aus dem Versicherungsvertrag begünstigter Personen. Die Aufsichtsbehörde kann die vertraglich garantierten Leistungen um maximal 5 % herabsetzen.

Welche Kosten entstehen?

Kosten im Zeitverlauf

In den Tabellen werden Beträge dargestellt, die zur Deckung verschiedener Kostenarten von Ihrer Anlage entnommen werden. Diese Beträge hängen davon ab, wie viel Sie anlegen, wie lange Sie das Produkt halten und wie gut sich das Produkt entwickelt. Die hier dargestellten Beträge veranschaulichen einen beispielhaften Anlagebetrag und verschiedene mögliche Anlagezeiträume.

Wir haben folgende Annahme zugrunde gelegt:

- Im ersten Jahr würden Sie den angelegten Betrag zurückerhalten (0 % Jahresrendite). Für die anderen Halteperioden haben wir angenommen, dass sich das Produkt wie im mittleren Szenario dargestellt entwickelt
- 1.000 EUR pro Jahr werden angelegt

	Wenn Sie nach 1 Jahr einlösen	Wenn Sie nach 20 Jahren einlösen	Wenn Sie nach 40 Jahren einlösen
Kosten insgesamt	391 EUR	4.467 EUR	9.687 EUR
Jährliche Auswirkungen der Kosten (*)	56,6 %	2,4 % pro Jahr	1,2 % pro Jahr

(*) Diese Angaben veranschaulichen, wie die Kosten Ihre Rendite pro Jahr während der Haltedauer verringern. Wenn Sie beispielsweise zum Ende der empfohlenen Haltedauer einlösen, wird Ihre durchschnittliche Rendite pro Jahr voraussichtlich 2,8 % vor Kosten und 1,6 % nach Kosten betragen.

Wir können einen Teil der Kosten zwischen uns und der Person aufteilen, die Ihnen das Produkt verkauft, um die für Sie erbrachten Dienstleistungen zu decken.

Zusammensetzung der Kosten

Einmalige Kosten bei Einstieg oder Ausstieg		Jährliche Auswirkungen der Kosten, wenn Sie nach 40 Jahren einlösen
Einstiegskosten	2,46 % der kumulierten Anlage. Die Kosten sind in der Anlage enthalten, die Sie zahlen.	0,2 %
Ausstiegskosten	Unter Ausstiegskosten wird in der nächsten Spalte „Nicht zutreffend“ angegeben, da sie nicht anfallen, wenn Sie das Produkt bis zum Ende der empfohlenen Haltedauer halten.	Nicht zutreffend
Laufende Kosten pro Jahr		
Verwaltungsgebühren und sonstige Verwaltungs- oder Betriebskosten	0,27 % des Werts Ihrer Anlage pro Jahr, 6,38 % der eingezahlten Anlage, 0,15 % der kumulierten Anlage pro Jahr und 18 EUR pro Jahr. Hierbei handelt es sich um eine Schätzung auf der Grundlage der tatsächlichen Kosten des letzten Jahres.	0,9 %
Transaktionskosten	0,05 % des Werts Ihrer Anlage pro Jahr. Hierbei handelt es sich um eine Schätzung der Kosten, die anfallen, wenn wir die zugrunde liegenden Anlagen für das Produkt kaufen oder verkaufen. Der tatsächliche Betrag hängt davon ab, wie viel wir kaufen und verkaufen.	0,1 %

Je nach Anlagebetrag fallen unterschiedliche Kosten an. Die tatsächlichen Kosten können von den oben genannten Kosten abweichen, da sie z. B. von Ihrer persönlichen Anlage oder den von Ihnen gewählten Optionen abhängen.

Wie lange sollte ich die Anlage halten, und kann ich vorzeitig Geld entnehmen?

Empfohlene Haltedauer: bis zum Ende der Aufschubzeit, hier 40 Jahre

Sie können Ihre Vertragserklärung innerhalb von 30 Tagen widerrufen (siehe auch Informationen nach §§ 1 und 2 VVG-InfoV). Näheres können Sie der Widerrufsbelehrung entnehmen, die Sie mit dem Versicherungsschein erhalten. Versicherungsanlageprodukte, die eine Altersversorgung in Form einer lebenslangen Rente vorsehen, sind hinsichtlich des Anlagehorizonts auf den Beginn der Altersversorgung ausgerichtet. Dieses Produkt kann für unterschiedliche Aufschubzeiten abgeschlossen werden. Die Berechnungen wurden für eine Aufschubzeit von beispielhaft 40 Jahren durchgeführt. Sie können Ihre Versicherung vor Rentenbeginn jederzeit zum Schluss der Versicherungsperiode kündigen. Sie erhalten dann den für diesen Zeitpunkt vorgesehenen Rückkaufswert nach Stornoabzug. Weitere Informationen hierzu finden Sie in § 15 der Allgemeinen Bedingungen für die Rentenversicherung. Bei Kündigung vor dem vereinbarten Rentenbeginn ergibt sich eine geringere Garantie als zum Ende der empfohlenen Haltedauer, sodass ein höheres Verlustrisiko besteht und der Risikoindikator höher sein kann. Darüber hinaus können höhere Ausstiegskosten anfallen. Diese sind im Abschnitt „Welche Kosten entstehen?“ bereits berücksichtigt.

Wie kann ich mich beschweren?

Falls Sie sich über das Produkt, den Vermittler oder das Versicherungsunternehmen beschweren möchten, können Sie unsere Hotline unter 0711/13 91 60 00 anrufen. Sie können die Beschwerde auch über unsere Internetseite www.vpv.de/basisinfo, per Brief (VPV Lebensversicherungs-AG, Mittlerer Pfad 19, 70499 Stuttgart) oder per E-Mail (info@vpv.de) bei uns einreichen.

Sonstige zweckdienliche Angaben

Sonstige zweckdienliche Angaben finden Sie in dem persönlichen Angebot, das wir gerne für Sie erstellen. Vor bzw. bei Abschluss des Vertrags erhalten Sie wichtige Informationen in den folgenden Unterlagen, auf die Sie einen gesetzlichen Anspruch haben: Versicherungsschein, Informationen nach VVG-InfoV, Allgemeine Verbraucherinformationen, Allgemeine Versicherungsbedingungen, Steuerinformationen. Weitere Informationen finden Sie auch auf unserer Internetseite www.vpv.de/basisinfo.